

## Fiche de poste : Sales Development Representative

### Embarquez pour un voyage passionnant ! Rejoignez l'équipe Fuzzy Logic.

Chez Fuzzy Logic, nous redéfinissons la façon dont les humains travaillent avec les robots industriels.

Au sein de l'équipe Sales de Fuzzy Logic, votre rôle sera de démarcher des acteurs (majoritairement Intégrateurs ou Key Accounts) de l'industrie susceptibles d'être intéressés par nos produits. Ce que l'on cherche sont des personnes avec des valeurs proches des nôtres et conscientes des difficultés qui sont aujourd'hui rencontrées dans l'industrie manufacturière (manque de compétences, de ressources, non versatilité des robots...). Passion de la robotique et envie de promouvoir une technologie permettant de rendre plus accessible et flexible l'automatisation de ses lignes robotisées.

### Votre mission :

En tant que S.D.R, votre mission est d'être la ligne de front de notre entreprise ! Il vous faudra comprendre les besoins clients et notre technologie, afin de les faire se projeter sur l'utilisation de nos solutions. Votre connaissance de l'industrie et de la robotique vous permettra non seulement d'identifier des prospects mais aussi de les convertir en utilisateurs ou en partenaires. Vous travaillerez main dans la main avec l'équipe commerciale qui construit la stratégie commerciale de l'entreprise.

Après un tour sur notre site ou un coup d'œil sur notre page YouTube, vous êtes tombé amoureux de notre philosophie ? Alors vous êtes sûrement celui qu'il nous faut !

### Synthèse de vos missions :

- Démarchage commercial,
- Présentation produit,
- Accompagnement sur études de projet/démonstrateur,
- Maintien sur plateforme CRM des affaires.

---

#### flr.io

Fuzzy Logic Robotics SAS,

157 Boulevard Macdonald

75019, Paris, France

## Tes responsabilités

1. **Conversion des leads** : leads marketings en leads qualifiés pour la vente,
2. **Présentations de produits** : vous présentez avec passion notre philosophie et nos produits afin de convertir des profils techniques en utilisateurs et prêcheurs de nos solutions,
3. **Transmission des leads** : Après avoir perçu un intérêt certain chez des prospects, vous les mettez en relation avec l'équipe Application dans le but de passer à des démonstrations concrètes que vous planifierez,
4. **Maintien de la plateforme CRM** : vous serez responsable de la partie Acquisition et Qualification de la pipeline commerciale. Il faudra renseigner les échanges dans la plateforme CRM régulièrement et avec rigueur.
5. **Création de contenu** : vous contribuez à la création de tutoriels, de documentation technique, de matériel de vente et de contenus marketing. Vos idées et votre regard neuf sur nos produits donnera sûrement des idées aux équipes Applications & Marketing quant à du contenu pertinent pour véhiculer nos valeurs !

## Les compétences qu'il nous faut :

- Vous êtes titulaire d'un master/diplôme d'ingénieur.e en robotique, en automatique, en mécatronique ou commercial technique ou dans un domaine connexe
- Vous comptez au moins 2 ans d'expérience dans l'industrie (alternance comprise)
- Vous disposez d'une expérience pratique sur des robots industriels (chez un OEM ou un intégrateur est un plus, compétitions de robotique, club etc...)
- Vous parlez couramment l'anglais et le français (l'allemand est un énorme plus)
- Vous démontrez d'une expérience dans un poste similaire en contact avec le client

## Les qualités que nous cherchons :

- Être capable de, une fois une mission donnée, tout donner pour y parvenir, un véritable go-getter.
- Être créatif dans le démarchage, et être prêt à véhiculer notre passion commune pour la robotique flexible à ceux que vous contactez
- Être force de proposition et motiver les intégrateurs à un nouveau mode de fonctionnement : la création de cellules standards !
- Vous êtes, avant tout, un challenger dans l'âme.



Et puisque nous avons une culture Franco-Américaine, nos valeurs :

- Rigor & Criticism,
- Precision & Facts,
- Candor & Frankness,

Rejoignez-nous chez Fuzzy Logic, où vos compétences seront valorisées et où vous aurez l'opportunité de travailler à la pointe de la technologie robotique. Fuzzy Logic est un employeur qui souscrit au principe de l'égalité des chances. Nous valorisons la diversité et nous nous engageons à cultiver un environnement inclusif pour tous(tes) les employé(e)s.

Postule à l'adresse suivante : [apply@flr.io](mailto:apply@flr.io)

---

**flr.io**

Fuzzy Logic Robotics SAS,

157 Boulevard Macdonald

75019, Paris, France